



SPONSOR MANAGER MED GOD FORSTÅELSE FOR FORRETNING OG VÆRTSKAB SØGES TIL MUSIKKENS HUS

Kan du ramme tonen, når det kommer til at stå i spidsen for et af Skandinavien største musiksponsor-netværk? Er eksklusive produkter, kundekontakt og gode relationer som sød musik i dine ører, og har du samtidig sans for den gode forretning? Så kunne du måske være den Sponsor Manager, som vi har brug for.

Hos Musikken Hus har vi hvert år, siden vores åbning tilbage i år 2014, formået at øge vores sponsorindtægter. Denne vækst og udvikling ønsker vi at fortsætte i takt med at resten af huset øger aktivitetsniveauet. Musikken Hus er mere end et koncerthus. Vi er en højprofileret highbrand-virksomhed, der arbejder for et ændret mindset indenfor vores branche. Vi har høje ambitioner om at være nordisk markedsleder blandt eksklusive musikvenues, og ønsker samtidig at være en eksklusiv samarbejdspartner for vores sponsorer. Vi mangler derfor dig, der kan formidle den gode historie, samtidigt med at du har fokus på bundlinjen. Så hvis du allerede nu kan spejle dig i husets stærke brand, værdigrundlag og ikke mindst oplevelsen af eksklusivitet, så læs endelig videre.

Din professionelle fremtoning skinner igennem overfor sponsorerne

Du vil have det overordnede ansvar for vores sponsorområde, hvor du bliver ansvarlig for budgettet og salget af sponsorater samt have direkte personaleansvar for vores sponsorkoordinator. Det betyder, at du vil have en vigtig rolle i en lille afdeling, hvor det er afgørende at bidrage på alle parametre, så vi sikrer en professionel og eksklusiv fremtoning overfor vores sponsorer. Med din interesse og dit høje ambitionsniveau tager du teten, når det handler om, at sikre nytænkning og god pleje af vores sponsorer. Det gør du i samarbejde med vores salgs- og eventafdeling.



Din rolle indeholder ligeledes følgende opgaver:

- Udvikling af sponsorområdet (salgskoncepter, sponsor- og netværksarrangementer)
- Overblik og koordinering af rejser for sponsorerne
- Udarbejdelse af nyhedsmails til sponsorerne

Du er en vindende og imødekommende person

Din baggrund kan være forskelligt skruet sammen, og vi stiller ingen specifikke krav til uddannelse. Det vigtigste for os er, at du har erfaring med værtskab og at kommunikere stærkt og professionelt foran et publikum. Vi forestiller os, at du tidligere i din karriere har arbejdet med salg og forstår vigtigheden af gode samarbejdsrelationer. Du har derfor let ved at skabe tillidsfulde og nære relationer med kunder og samarbejdspartnere.

Med din udadvendte personlighed og innovative tilgang, er det naturligt for dig at være nysgerrig på produktet og udtænke forskellige måder at udvikle oplevelsen for vores sponsorer. Du er samtidig god til at formulere dig både på skrift og i tale og besidder generelt gode kommunikative evner på dansk og engelsk. Du har en nysgerrig tilgang til dit arbejde, og har lysten til at sætte dig ind i nye systemer. Det er vigtigt, at du har lyst til at bruge IT som en del af dit daglige værktøj. Office-pakken er derfor ikke ukendt for dig, og du kan anvende det på brugerniveau.

Musikkens Hus er nordjydernes musikalske samlingspunkt, så har du et hjerte for musikken eller måske bare en bred musiksmag, så ser vi det som endnu en fordel i rollen.

Hvad kan du se frem til?

Du har nu mulighed for at blive en del af en organisation med i alt 260 ansatte på tværs af afdelinger, hvor stoltheden for huset og glæden ved sammenholdet lyser ud af os. Det er et sted, hvor alle tager ansvar og hjælper hinanden. Vi lægger meget vægt på vores eksklusivitet, og vi har et mindset, der bygger på, at vi tænker anderledes, mere kommercielt og gør tingene på vores helt egen unikke måde. Du får frihed under ansvar, og vi vil meget gerne høre dine tanker, hvis du har gode idéer eller muligheder for at skrue endnu mere op for væksten.

Kan du se dig selv i jobbet?

Så tøv ikke med at søge via linket [her](#), ved at sende et motiverede CV, hvor du beskriver din motivation for at søge stillingen, og sætter dine egne erfaringer i relation til jobbet indhold. Har du spørgsmål, der ikke er blevet besvaret, er du velkommen til at kontakte Seniorrådgiver Stefan Andersen på tlf. 30 73 49 71.